



INSPIRATION TIL FØR-HØST BESØG AF DIN KONSULENT

STØTTET AF

Promilleafgiftsfonden for landbrug

Det er sidste udkald for et før-høst besøg af planteavlskonsulenten. På mødet samles der op på indeværende vækstsæson, og erfaringerne bruges til at planlægge kommende sæson.

Perioden frem mod sommerferien er et oplagt tidspunkt til at afholde et før-høst besøg med planteavlskonsulenten - så det er sidste udkald for indeværende sæson.

Afgrøderne står stadig på marken, så der er god mulighed for at lære af den næsten afsluttede vækstsæson. Hvordan gik med f.eks. med:

- planteetablering?
- ukrudtsbekæmpelse?
- timing af svampesprøjtninger?
- virkning af gødning?
- anvendte planteværnsmidler og -priser? - Det kan være værdifuldt at gennemgå og evaluere middelvalg samt priser.

- og hvordan fastholdes de erfaringer til næste år?

Samtidig er der stadig mulighed for at tilpasse afgrødevalg og sortsvalg til den kommende sæson. Markplanen skal selvsagt udarbejdes, inden hovedparten af arealet tilsås, hvis planen skal have rådgivningsværdi. Det er endvidere erfaringen, at når markplanen er udarbejdet før høst, øges det faglige udbytte i forbindelse med vinterens gødningsplanlægning.

Det vil også have værdi at overveje mange andre plantefaglige emner inden næste vækstsæson:

- problemukrudt

- sædskiftesygdomme
- vanding
- mangelsygdomme
- jordprøver
- gødningsudnyttelse og gylleanvendelse
- halmhåndtering
- dyrkningsmetoder
- mekanisering og maskinomkostninger
- arbejdsforbrug og logistik
- høst, udbytteregistrering og lagring
- efterafgrøder og optimering af gødningsplanen
- vinterklargøring af græsmarker.

Det er også tidspunktet, hvor et eftersyn af økonomien i markbruget, med afsæt i sidste års resultater og skelen til udviklingen i indeværende år, kan bruges til at sætte ny retninger i form af handelsstrategi (handelspriser), udbytniveauer og kapacitetsomkostninger. Her kan du f.eks. tage afsæt i Driftsgrensanalysen eller [Din Bundlinje Mark 2014](#).

Større strategiske overvejelser kan der også være tid til og mulighed for at komme omkring. Det kan f.eks. være overvejelser om køb eller leje af jord, udvidelse af maskinparken, overgang til pløjefri dyrkning, samarbejde om maskinpark, grovfoderproduktion eller økologisk produktion, specialafgrøder på kontrakt eller tanker om generationsskifte.

Uanset omfanget af overvejelser, er før-høst besøget et godt tidspunkt til at kigge både lidt bagud og langt frem. Iværksæt f.eks. enkle tiltag omkring udbytteregistrering og bliv klogere på driften allerede ved kommende høst.

Kontakt din planteavlskonsulent for at høre mere om muligheder i et før-høst besøg.